

Komm in unser starkes Team!

© Syda Productions, Bojan – stock.adobe.com

Wir suchen ab sofort Dich in Voll-/Teilzeit als

Messe-Verkaufsberater B2B (m/w/d) am Telefon

Mediaphon telemarketing GmbH steht für qualitativ hochwertiges Telemarketing

Wir beraten telefonisch 150.000 Bestandskunden aller Branchen im B2B und begleiten klein- und mittel-ständische Unternehmen in die Digitalisierung. Dabei sind wir der Partner für verkaufsstarke Marketing-lösungen zur Reichweitensteigerung. Über den Vertriebskanal „Telefon“ beraten wir transparent und respektvoll unsere Kunden. Für unseren neuen Geschäftsbereich „Messen“ erweitern wir unser Angebotsportfolio um den Verkauf von Serviceleistungen und Marketingleistungen für Messen mit Schwerpunkt auf digitalen Produkten. Unsere Kunden sind Messe- und Kongressveranstalter sowie messe-nahe Dienstleistungsbetriebe.

Verkaufen ist Leidenschaft

Wir lieben und leben Vertrieb, Beratung und Verkauf auf hohem Niveau – und sind damit viel mehr als ein reines CallCenter! Wenn du ein begeisterter Verkäufer bist und Kunden dadurch gerne faszinierst, dann bist du bei uns richtig. Als Serviceprofi und Spezialist für Beratung und Verkauf von Marketing-Produkten bist du u.a. dafür verantwortlich, Messekunden in die digitale Präsenz auf den jeweiligen Plattformen zu begleiten, zu beraten und zu begeistern. Mit dem Ziel, deren Messeerfolg auch auf deine Verkaufsberatung zu stützen – auf Basis einer klug entwickelten Strategie. Du erarbeitest auch die aussagekräftigen Reports an die Auftraggeber.

Deine Aufgaben:

Du ...

- bist Ansprechpartner Deiner Dir übertragenen Aussteller innerhalb des definierten Serviceumfangs
- analysierst und definierst die ideale Werbestrategie der Aussteller vor & während der Veranstaltung
- berätst kompetent und mit geschickter Nutzenargumentation am Telefon
- bist Berater und Spezialist für digitale Produkte rund um die Messe und Eventbranche
- hilfst Kunden, sich im Rahmen ihres Messeauftritts darzustellen, hervorzuheben und zu positionieren
- überträgst diese Aufgaben bei Bedarf auch auf nicht-messebezogene Projekte

Wir bieten Dir:

- Ein Festgehalt plus attraktive und ungedeckelte erfolgsorientierte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten, montags bis freitags zwischen 08.00 – 17.00 Uhr
- Die Wahl zwischen Voll- und Teilzeitanstellung
- Ein Top-Einstiegstraining und intensive, fortlaufende Weiterbildung

Was bringst Du mit:

Du hast ...

- idealerweise Vertriebs- und Verkaufserfahrung
- kundenorientiertes und unternehmerisches Denken
- ausgeprägte Kommunikationsstärke
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit
- Kenntnisse im Umgang mit PC und MS-Office Produkten
- Messeerfahrung und gute Englischkenntnisse sind von Vorteil

- Eine langfristige Perspektive mit zukunftsfähigen Produkten
- Einen Arbeitsplatz mit einer flachen Hierarchie und einem familiären und kollegialen Arbeitsumfeld
- Home-Office nach der Einarbeitung in Absprache möglich
- sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung, denn unser Büro liegt im Herzen der Nürnberger City, 5 Minuten vom Hauptbahnhof Richtung Innenstadt

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen – www.mediaphon-telemarketing.de/jobs



Deine Ansprechpartnerin,
auch für Fragen vorab,
ist Frau Baumeister
Telefon 0911 34 09 - 8100

Mediaphon Telemarketing GmbH

Luitpoldstraße 6 · 90402 Nürnberg
www.mediaphon-telemarketing.de

