

Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) in Voll,-Teilzeit

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Akquise neuer Kunden im Innen- und Außendienst
- Betreuung des gesamten Vertriebszyklus vom Erstkontakt bis hin zum Vertragsabschluss
- Eigenverantwortliche Bestandskundenpflege
- Pflege der Kontakte
- Übernahme von repräsentativen Aufgaben, z. B. bei Kundenveranstaltungen oder Teilnahmen an Messen
- Nationale Repräsentation und Networking im Rahmen von Branchentreffen und Fachgruppen
- Erfahrungen im Vertrieb von Zertifizierungs- und Qualifizierungsdienstleistungen
- Abgeschlossene Berufsausbildung mit kaufmännischer und/oder technischer Ausrichtung (wünschenswert)
- Hohe Kundenorientierung
- Eigenverantwortliche, effiziente und strukturierte Arbeitsweise
- Hohes Engagement sowie kommunikative Fähigkeiten
- Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Das können Sie erwarten:

- Professionalität und Perspektive: branchenübliche Arbeitszeiten und eigenverantwortliches Arbeiten
- nette Kollegen, die zuverlässig im Team zusammenarbeiten
- Familiäres Flair, angenehme Arbeitsatmosphäre
- Angemessenes und leistungsgerechtes Vergütungsmodell, zusätzliche Sonderprämien
- Betriebliche Weiterbildungsmöglichkeiten

Sind Sie interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Ansprechpartner: Herr **Deniz Dal**
mail@quwet.com

Wir freuen uns auf Sie!

Kontaktdaten:

Quwet Security & Service GmbH
Friedrich-Wilhelm-Str. 3
47051 Duisburg

Tel +49 (0) 203 36 98 24 24
mail@quwet.com
www.quwet.com