Louis Vanhouttestraat 48
9050 Gent
België

0470 220 861
bart@peirseption.com
www.peirseption.com

27.06.1976
Belg
Ongehuwd (2 kinderen)

BART PEIRS

Mensen zijn mijn passie. Dit zowel in een commerciële als in een aansturende, meewerkende en coaching setting. Ik ben een ervaren manager met aantoonbare ervaring in de aannemingssector en afvalverwerkende industrie. Mijn focus ligt voornamelijk op het combineren van mijn commerciële en operationele talenten, aangevuld met mijn interesses in contract management, coaching van teams en change management. Ik geloof in het combineren van excellente relaties met sterke contracten door gebruik te maken van open en duidelijke communicatie. Het opzetten van vloeiende en efficiënte processen doorheen de samenwerking, binnen een team of met de klant dragen in grote mate bij aan het behalen van succes. Ik ben creatief, overtuigend en ik hou ervan om mensen te inspireren. Nieuwe kennis opdoen doe ik met veel ijver en plezier en bekom resultaten door mijn ervaring toe te passen in nieuwe omgevingen en er mee voor te zorgen dat de mensen waar ik mee samen werk kunnen excelleren

.

Ik zoek een positie waar ik mijn commerciële flair, people management skills en creativiteit kan combineren.

OPLEIDING

2006 – 2007 **University of Antwerp Management School** Antwerpen
- Economie, boekhouden en financieel management

1995 – 1999 **Hogeschool Gent** Gent
- Industrieel ingenieur in biotechnologische en landbouwkundige wetenschappen
- Afgestudeerd met onderscheiding
- Publicatie van mijn thesis door de International Rice Research Institute: “The effects of continuous submergence of rice paddies on soil physical and chemical parameters”

ERVARING

01-2024 - Heden **Spiromatic (FREELANCE)** Nazareth, België
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER
- Marktonderzoek
- Marktbewerking
- Initieel contact
- Uitbouw klantenrelaties Spiromatic
- Focus op Europa en Noord Amerika

06-2024 - Heden **Inkonox (FREELANCE)** Nazareth, België
SALES AND BUSINESS DEVELOPMENT
- Uitbouw klantenbestand Inkonox
- Inkonox diensten aanbieden in nieuwe sectoren en industrieën

10-2022 – Heden **Peirseption BV** Gent
ZAAKVOERDER
- Business Development
- Sales en Business Development consultancy
- Sales strategie
- Training, coaching opleiding, workshops over sales, strategie, contract management

07-2022 – Heden **DeApotheek** Gent

ZAAKVOERDER

- Verkoop van niet-Belgisch craft bier aan particulieren en horeca.
- Winkeluitbating niet-Belgisch craft bier

10-2022 – 01-2024 **SCUDO (FREELANCE)**

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER Nazareth/Brescia, Italië

- Marktprospectie inzake deeg industrie
- Commerciële ontwikkeling en strategie van Scudo
- Demonstraties/tests organiseren
- Netwerken
- Commerciële leiding
- Sales support naar aandeelhouder Spiromatic inzake 'Total Solutions'
- Operationeel management adviseren van Scudo

06-2019 – 09-2022 **Visser & Smit Hanab** Gent

COMMERCIEEL DIRECTEUR

- Commerciële relaties Visser & Smit Hanab uitbouwen
- Prospectie private markt
- Business Development
- Strategische doelstellingen vertalen naar een sales plan
- Marketing (nieuwe website, bedrijfsfilm, social media)
- Communicatie
- Marktinformatie verwerven
- Mede bepalen strategische beleid
- Opvolgen grote strategische tenders

06-2015 – 05-2019 **MULTI.engineering** Breda/Amsterdam

SALES MANAGER.

- Het vertalen van MULTI.engineering Group strategie naar een gedragen en onderbouwde sales strategie voor de business units Bouw, Infra en Industrie in België en Nederland.
- Nieuwe opdrachten zoeken voor het eigen Design & Engineering Office op de Belgische en Nederlandse markt.
- Marktprospectie en ontwikkelen van new business.
- Het aansturen, coachen van sales teams in België en Nederland (variërend van 4 FTE tot 9 FTE groot) .
- Veranderingsmanagement in Nederland. Het creëren van eenheid en leggen van focus na overname van 2 bedrijven in Nederland.
- Het opzetten en opvolgen van KPI's voor de business units.

Lid van het MULTI.Engineering management team.

01-2001 – 05-2015 DEME Zwijndrecht

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER Londen
02-2015 – 05-2015

- Het genereren van recurring business voor DEC (DEME Environmental Contractor) van de grond af aan in de handel en behandeling van inerte afvalstromen in Londen.
- Het opzetten van samenwerkingsverbanden met lokale afvalverwerkers en afvalproducenten, het binnen halen van bodemsaneringsopdrachten, en het opzetten van een kleine grond- en inert afvalverwerkingsinstallatie nabij Heathrow.
- DEC terug in pole position brengen om grote brownfield development contracten te winnen in de omgeving in en rond Londen.

REGIO MANAGER AMSTERDAM & ROTTERDAM Amsterdam
10-2009 – 01-2015

- Operationeel en commercieel verantwoordelijk voor de regio West Nederland van DEME dochter 'De Vries & van de Wiel'.
- Het uitbreiden van DEME activiteiten in Nederland.
- Amsterdam als thuismarkt bevestigen in Nederland.
- Verbindingsofficier voor DEME in Nederland.
- Het niveau van de project teams in Nederland optrekken op gebied van project management, contract management, omgevingsmanagement en procesbeheersing door grotere Design & Build contracten te scoren in Nederland (UAV-GC contracten).
- Het coachen van project en tender teams
- Bijdragen en investeren in een goeie samenhang en cohesie binnen de teams.

PLANT MANAGER GRONDREINIGINGSCENTRUM (GRC) Kallo
10-2004 – 09-2009

- Commercieel, financieel en operationeel management van het grootste en meest geavanceerde grondreinigingscentrum in België.
- GRC's positie als marktleider handhaven in een nieuwe en erg competitieve markt.
- Het opvolgen van wet- en regelgeving en best practices. Goeie relaties onderhouden met wetgevers, accreditatie instellingen, onderzoeksinstellingen en belangenverenigingen.
- Saleskracht uitbreiden binnen Vlaanderen met 2 nieuwe satelliet centra in Zeebrugge en Zolder en het opstarten van commerciële activiteiten in Noord Frankrijk en Nederland.

PROJECT MANAGER DEC UK & IRELAND Belfast, Guernsey, Dublin
02-2003 – 08-2004

- Het pionieren met een nieuwe mechanische ontwateringsinstallatie in Belfast ter inspiratie van het tender team op het Amoras project.
- Operationeel en contractueel management
- Winst maximaliseren door maximaal kosten te drukken en door het binnen halen van lucratief meerwerk door uitstekende verhoudingen met zowel de klanten als de consultants.
- Projecten:
    - Sir John Rogerson's Quay Gaswork Remediation Project, Dublin
    - St Sampson's Marina Remediation Project, Guernsey
    - Lagan River remediation project, Belfast

PROJECTLEIDER
Zwijndrecht
07-2001 – 01-2003

- Het uitrekenen, voorbereiden, uitvoeren van bodemsaneringswerken in België.
- Focus op het onderhouden van optimale relaties met klant en consultant zonder financiële concessies te moeten doen.

02-2001 – 06-2001 **RIJKSUNIVERSITEIT GENT** Gent
WETENSCHAPPELIJK MEDEWERKER

- Onderzoek naar biodiversiteit en vleesproductie op weideland met een aangepast bemestingsschema van overheidswege opgelegd.
- Samenwerking met soms fel verhitte landbouwers.
- Het maken van een informatieve website en video voor Vlaamse landbouwers.

02-2000 – 01-2001 **Socfinco** Brussel
ASSISTANT AGRONOMIST

- Interne opleiding tot 'agricultural manager' van een olie en/of rubberplantage in Brussel met missies naar Kameroen en Ivoorkust.
- Onderzoek verricht naar de extractie van olie uit het mesocarp van de vrucht (extra omzet versus CAPEX en OPEX).
- Het opzetten van een relationele databank zodat het hoofdkantoor in Brussel wereldwijde KPI's kon gaan opvolgen.
- Missie van 5 maand naar West Kalimantan, Indonesië om een haalbaarheidsstudie uit te voeren naar de mogelijke aankoop van een plantage van 50km². Nauw samen gewerkt met, en leiding gegeven aan erg gemêleerde lokale teams om bodemvruchtbaarheid en plantaardige productie te gaan meten.

08-1999 – 01-2000 **Seacap** Ho Chi Minh City, Vietnam
FREELANCE PROJECTINGENIEUR

- Verbindingsofficier tussen Belgische en Duitse universiteiten met lokale universiteiten, onderzoeksinstellingen en bedrijven.
- Lokale boeren geadviseerd over het telen van fruit op zoute rijstbodems rond de Saigon rivier.

SKILLS

Talen

- Nederlands (5/5)
- Engels (5/5)
- Frans (4/5)
- Duits (2,5/5)
- Spaans (1/5)

Certificaten

- VCA-VOL
- German for business
- Iter – Fidelis: Risk Management & Systems Engineering
- Severijn-Hulshof: UAV-GC
- Flanders Business School (door KU Leuven): People management, high level negotiating, project management, strategisch management
- Hovingh & Partners - Sales Funnel

PUBLICATIES

Mei 2003	Co-auteur van de paper 'the effect of the adsorbent MetaSorb™ on Taiwanese rice fields, polluted with heavy metals'.
Februari 1999	Publicatie van thesis resultaten in de IRRI Journal
November 1998	Publicatie van thesis resultaten in de Vietnamese Soil Science Society Journal

INTERESSES

- Exploreren van cultuur, kunst, bestemmingen, ervaringen.
- Fietsen en hardlopen.
- Het maken van originele nieuwe muziek: bas, synthesizer, drumcomputers, gitaren bij BSMNT, gitaren en bas bij FäST.
- Contrabas student aan APK Gent.
- Foodie (en kok), wijn en bier liefhebber, mixologie.
- Thuisbrouwer
- Verkoop van buitenlands bier in bijberoep: www.deapotheek.eu